



Construire et conduire un projet entrepreneurial RS7655

Objectifs de la formation

- Mesurer l'adéquation personne-projet
- Réaliser une étude de la clientèle et de la concurrence
- Préfigurer un plan marketing et commercial
- Etablir un prévisionnel économique et financier
- Choisir un statut juridique
- Présenter un projet entrepreneurial à l'oral

Programme

Mesurer l'adéquation personne-projet

- Projet professionnel et projet de vie
- Description d'un projet entrepreneurial
- Compétences du dirigeant
- Transition numérique
- Santé du dirigeant
- Elaboration du plan d'actions

Réaliser une étude de la clientèle et de la concurrence

- Réglementation de l'activité
- Informations sur le marché
- RSE et transition écologique, Loi handicap et accessibilité
- Outils de l'étude de marché
- Evolution du marché
- Marché et concurrence
- Partenaires et prescripteurs
- Offre, besoins des clients, segmentation de la clientèle
- Positionnement d'une offre

Préfigurer un plan marketing et commercial

- Stratégie et plan marketing, stratégie et plan commercial
- Zone d'implantation, de chalandise, d'intervention
- Estimation d'un chiffre d'affaires prévisionnel
- Liste des moyens commerciaux
- Outils de communication, objectif de communication et cible

Etablir un prévisionnel économique et financier

- Plan de financement, capacité d'autofinancement
- Prix de vente et prix de revient
- Marge, BFR, seuil de rentabilité
- Compte de résultat prévisionnel
- Plan de trésorerie

Choisir un statut juridique

- Différentes formes juridiques et responsabilité du dirigeant
- Impacts sociaux, fiscaux et financiers
- Démarches et documents nécessaires à la création ou à la reprise d'une entreprise

Présenter un projet entrepreneurial à l'oral – à partir de 7h

- Argumentaire technique, marketing, commercial, financier de présentation
- Structuration des contenus d'un pitch
- Expression orale
- Réponse aux objections

Modalités d'évaluation de la formation

Evaluations des acquis en cours de formation (exercices, quiz, projet). Le candidat remettra un rapport écrit présentant le projet de création d'entreprise du candidat et une soutenance orale devant jury présentant ce même projet.

Modalités d'assistance pédagogiques

La formation alterne des séquences asynchrones à distance et un tutorat sous forme de rdv individuels. Un formateur réalise un suivi des questions sur la plateforme LMS par mail ou téléphone (soit 48h maximum).

Tarif: 1500€

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.

Certification RS 7655 enregistrée à France Compétences depuis le 26/06/2026
 Organisme Certificateur BGE Réseau



Format

Parcours 100% individualisé



Public

Toute personne ayant un projet de création d'entreprise

Tout entrepreneur qui a besoin de consolider son entreprise



Prérequis

- Comprendre les points essentiels d'un texte écrit
- Réaliser les 4 opérations à la main ou avec une calculatrice
- Accéder aux applications de traitement de texte, tableur, messagerie électronique, navigation internet



Durée de la formation

70 heures (entre 3 et 5 mois)



Dates de formation

Entrées et sorties permanentes, rapprochez-vous de votre BGE ou écrivez à : formation@bge-flandrecreation.fr



Délais et modalités d'accès à la formation

Positionnement : Validation du profil de l'apprenant, des prérequis, de ses attentes et de son projet lors d'un entretien téléphonique ou visio.

Prévoyez un minimum de 1 mois pour accéder à la formation. Sous réserve de la prise en charge du financement.



Matériel nécessaire

- Avoir l'équipement nécessaire pour suivre une formation à distance : ordinateur, connexion Internet et webcam.
- Pack Office ou suite bureautique libre compatible Office
- Un casque est recommandé.
- Accès à l'outil Zoom ou Teams pour les rdvs de tutorat.



Accessibilité

Pour toute situation de handicap, contactez-nous au 03.28.22.64.20. Notre Référente Handicap étudiera vos besoins spécifiques en rapport avec votre situation.



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

Nouveau



Programme individuel à distance – durée totale : 70 heures


1 h d'accueil


60 h en autonomie


10 h de tutorat individuel


1 h de bilan intermédiaire

Module / compétence	Objectifs	Format	Tutorat individuel	Temps estimé en heure
Module 1 Mesurer l'adéquation personne-projet	Décrire un projet entrepreneurial (taille, secteur, activité, offre, clients, acteurs moyens nécessaires) en reliant ses objectifs personnels/professionnels au projet Comparer les compétences acquises sur le plan personnel et professionnel avec les compétences entrepreneuriales requises Analyser la faisabilité d'un projet entrepreneurial du point de vue humain, technique, matériel et financier Réaliser un plan d'actions intégrant charge mentale, compétences numériques à développer et réglementation professionnelle le cas échéant professionnelles	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	6
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'actions	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 2 Réaliser une étude de la clientèle et de la concurrence	Constituer une première hypothèse d'offre comme base à l'étude de marché Réaliser une étude documentaire Collecter des informations sur la clientèle principale et la concurrence à l'aide de techniques de proximité Intégrer les impacts en lien avec la réglementation spécifique au secteur et à l'activité Intégrer les impacts en lien avec la transition écologique Intégrer les impacts en lien avec l'accessibilité	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	6
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'actions	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1
	Présenter les données collectées sur la clientèle et la concurrence de manière synthétique Analyser les données de l'étude de marché	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	6
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'actions	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 3 Préfigurer un plan marketing et commercial	Décrire les étapes d'élaboration d'un plan marketing et commercial Justifier le choix d'une zone d'implantation, de chalandise ou d'intervention Estimer un chiffre d'affaires	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	13
	Argumenter le choix des moyens commerciaux Argumenter le choix d'outils de communication Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1

Programme individuel à distance – durée totale : 70 heures



1 h d'accueil



60 h
en autonomie



10 h
de tutorat individuel



1 h
de bilan
intermédiaire

Module / compétence	Objectifs	Format	Tutorat individuel	Temps estimé en heure
Module 4 Établir un prévisionnel économique et financier	Calculer un prix de vente en lien avec un prix de revient, une marge et les prix du marché Calculer un seuil de rentabilité Construire un plan de financement	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	10
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1
	Construire un compte de résultat prévisionnel Construire un plan de trésorerie	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	9
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 5 Choisir un statut juridique	Diagnostiquer une situation personnelle Argumenter un choix de statut juridique Planifier les démarches de création et reprise d'entreprise	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	6
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 6 Présenter un projet entrepreneurial à l'oral	Formuler les contenus du pitch sous forme synthétique Formuler la décision prise Gérer un échange	Ressources asynchrones: Vidéos, exercices et quizz	Organisation et réalisation en autonomie	6
	Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	Rendez vous synchrone: Tutorat individuel	Créneau à définir	1

Passage de la certification dans les 21 jours après la fin de la formation